

18 мая 2011 г.

Уважаемые Партнеры,

**Тема: изменение цен на продукцию отдела I&L**

В течение второй половины 2010 года мы наблюдали значительный рост цен на сырье, подобная тенденция продолжилась и в 2011 году. К настоящему моменту повышение достигло такого уровня, что нам, к сожалению, не представляется возможным нести эти затраты в одиночку – мы вынуждены регулировать данное негативное влияние изменением цен на нашу продукцию.

2010 год ознаменовался серьезными испытаниями для химической промышленности. Всемирный спад деловой активности в строительной отрасли имел сильное воздействие на производство каустической соды (гидроксид натрия).

Неблагоприятные климатические условия в странах Азии и Южной Америки спровоцировали рост спроса на химические удобрения, а скачкообразное развитие производства в КНР и других странах Азиатско-Тихоокеанского региона привело к дисбалансу спроса и предложения на многие сырьевые продукты, которые используются в производстве нашей продукции.

Непрекращающийся рост цен на энергоносители и транспортные услуги\* также неизбежно ведет к повышению себестоимости продукции.

Повышение затрат неумолимо затрагивает всех производителей и ведет к росту себестоимости продукции. Компания Дайверси уделяет значительное внимание контролю над производственной себестоимостью, что позволило нам в течение длительного времени удерживать цены на неизменном уровне. В мае произошло повышение цен на продукцию отдела F&B, а в настоящий момент указанные выше факторы вынуждают отдел I&L также объявить о незначительной корректировке цен на нашу продукцию:

Химическая продукция (моющие средства)	+ 4 %
Машины и оборудование (включая принадлежности и запасные части)	+ 3 %
Уборочный инвентарь (тележки, швабры, тряпки, mopы, щетки)	+ 2 %
Сервисные услуги	+ 1.5 %

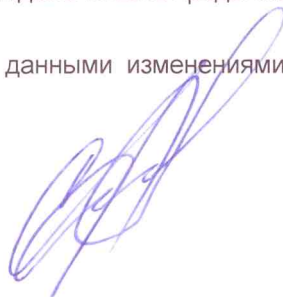
Изменения вступят в действие с 04.07.2011 (4 июля 2011 года).

С высокой оценкой Вашего бизнеса и благодарностью за доверие мы хотим заверить Вас, что непрерывно усиливаем внутреннюю эффективность нашей работы, разрабатываем продукты, которые повышают производительность и сокращают общие издержки. Кроме того, мы ведем постоянные переговоры с нашими поставщиками, обеспечивая наиболее оптимальное соотношение «цена-качество».

Мы надеемся на Ваше понимание и дальнейшее продолжение сотрудничества.

По всем вопросам, связанным с данными изменениями, пожалуйста, обращайтесь непосредственно к Вашему менеджеру.

С уважением,  
Директор по продажам



Г.Е. Свиридовский

\* Рост стоимости транспортных услуг за 2010 год составил 33% по данным Федеральной службы государственной статистики,  
[http://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/prices/trans/tab14.htm](http://www.gks.ru/free_doc/new_site/prices/trans/tab14.htm)